

Wir steigern das Wohlbefinden von Menschen durch die Arbeit
-
in dem Bewusstsein, dass davon auch das Unternehmen profitiert.

Bei der HealthVision arbeiten wir an innovativen Lösungen zum betrieblichen Gesundheitsmanagement. In diesem wachsenden und dynamischen Markt arbeiten wir mit Freude und Begeisterung an der Verwirklichung unserer Vision von mehr Leistung und Arbeitsfreude bei weniger Gesundheitsverbrauch für unsere Kunden. Dazu zählen DAX- und führende mittelständische Unternehmen, sowie Behörden und Verbände.

Du bist bei uns Teil eines selbstorganisierten und engagierten Teams, das etwas bewegen will.

Zur Verstärkung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/

„Sales Manager (m/w/d)“



Das ist Dein Job

- Eigenständige Terminvereinbarung, Vor- und Nachbereitung von Terminen
- Aktive Pflege der Verkaufskanäle und Bereitstellung verlässlicher Forecasts
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlung, Dokumentation, Analyse und Reporting der Vertriebsaktivitäten
- Initiierung, Planung und Durchführung von Vertriebsevents (z.B. Webcasts) und Messeauftritten
- Kontinuierlicher Ausbau des Marktanteils auch über Social Media
- Vertriebsseitige Betreuung von Bestandskunden
- Kontinuierliche Vertiefung Deines Wissens im Bereich „Gesundheit und Arbeit“



So bist Du

- Kaufmännisch ausgebildet mit (mehrjähriger) Vertriebserfahrung oder Studium mit Vertriebsfokus, gerne auch eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahren im Aufbau eigener Verkaufskanäle und die Motivation und Disziplin diese kontinuierlich auszubauen
- Selbstständige Arbeitsweise, Organisationsstärke sowie Dienstleistungsorientierung zeichnen dich ebenso aus wie Kreativität und Leistungswille
- Bereit, zu unseren Kunden (vorwiegend) in Deutschland zu reisen
- Fit im Vertrieb (B2B) erklärungsbedürftiger Produkte
- Interessiert an Themen des HR und BGM
- sicher in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift



Außerdem bieten wir Dir

- Einen tollen Teamspirit
- Große Autonomie und Entscheidungsspielräume in unserem selbstorganisierten Team
- Konkrete, auf Dein Vorankommen abgestimmte Weiterbildungsmöglichkeiten und eine leistungsgerechte Bezahlung (Kombination aus Festgehalt und Provision)
- Moderne und leistungsfähige Arbeitsplatzausstattung
- Eine niemals versiegende Kaffee-Quelle sowie frisches Obst und erfrischendes Eis

Sende Deine Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Einstiegsdatums und deiner Gehaltsvorstellung bitte an:

bewerbung@healthvision.de

Maren Scupin steht Dir für Rückfragen gerne unter der Rufnummer 0173/5834067 zur Verfügung.

HealthVision GmbH
Hans-Bunte-Straße 8
69123 Heidelberg
www.healthvision.de